

Содержание:

Введение

Банки развития – важный инструмент правительств. Они создаются для содействия долгосрочному экономическому и инновационному развитию стран путем предоставления долгосрочных кредитов и реализации консультативных программ. Как правило, банки развития предоставляют долгосрочные кредиты под инвестиционные проекты крупных корпораций, малых и средних предприятий, которые недостаточно обслуживаются коммерческими банками и местными рынками капитала. Их основная цель – пере распределение средств в стратегические сферы национальной экономики.

Экономические словари на русском языке дают следующее определение: «Банк развития – это государственный или частный финансово-кредитный институт, способствующий вложению инвестиций в экономику, осуществляющий долгосрочное кредитование крупных проектов».

«Банк развития есть институциональный инструмент реализации социально-экономической политики страны для достижения запланированного социального развития».

Английская Britannica (www.britannika.com) определяет банк развития как национальный или региональный финансовый институт предоставления среднесрочного или долгосрочного капитала для производительных инвестиций, часто с целью сопровождения технической помощи бедным странам. Очевидно, что это определение относится скорее к международным и региональным банкам развития.

Несколько отдельно от универсальных банков развития стоят экспортные банки, хотя во многих странах банк развития наделен и функцией кредитования экспорта. И этому есть объяснение, банки и институты развития в развитых странах ориентированы на развитие собственных экономик через связанную с поставками своей продукции финансовую помощь развивающимся странам.

Один из принципов деятельности банков развития – избегать конкуренции с коммерческими банками. Конечно, на практике интересы могут пересекаться, но

тем не менее банки развития, как правило, кредитуют менее привлекательные проекты, например, в высоко рисковом или малорентабельных отраслях с длинным сроком окупаемости.

Целью данной работы является изучение роли банков развития в национальной банковской системе.

Для реализации поставленной цели необходимо выполнить ряд задач:

- Цели и задачи банков развития в современной экономике;
- Классификация банков развития по моделям и мандатам;
- Национальные универсальные банки развития;
- Национальные специализированные банки развития.

При написании данной работы были использованы современные научные и учебные источники.

Глава 1 Понятие и сущность банков развития

1.1 Цели и задачи банков развития в современной экономике

Двенадцать лет назад, департамент по экономическим и социальным вопросам ООН подготовил доклад «Переосмысление роли национальных банков развития», в котором специалисты ООН попытались увидеть новую роль банков развития в современной экономике. В указанном докладе, ОЭСР, Ассоциации банков развития, Конгресса США, Карнеги, других материалах ООН и Всемирного Банка выделены пять целей национальных банков развития:

1) экономическое развитие. Одним из старейших банков развития мира, с прямо сформулированной подобной целью в Законе о создании (в 1853 г.), был Banco Estado in Chile: «развитие национальной экономической активности». Участие банков развития в национальных экономиках концентрируется на инфраструктурных проектах в транспортном, телекоммуникационном и энергетическом секторах. Очевидна причина, по которой инфраструктурные проекты кредитуются банками развития – это их высокие капитальные затраты, которые, как правило, не могут быть профинансированы в коммерческих банках.[\[1\]](#)

Такие проекты способствуют стратегическому долгосрочному развитию страны (региона) и росту социального благополучия граждан. Инфраструктурные проекты имеют медленную, но верную отдачу от инвестиций и в итоге снижают кредитные риски, хотя могут создавать временные проблемы с ликвидностью. Значителен вклад банков развития в экономическое развитие через поддержку МСБ. Другие ключевые направления банков развития в национальной экономике – международная торговля, сельское хозяйство, туризм, жилье;

2) инновационное развитие. В XXI веке – в эпоху строительства экономики знаний возникла новая роль банков развития – они стали центральным элементом инновационной системы страны и успешно, с помощью создаваемых при их участии венчурных фондов, финансируют инновационные проекты;

3) социальное развитие. Бразильский банк развития (BNDES) прямо декларирует своей целью увеличение социальной вовлеченности и уменьшение неравенства. Все универсальные банки развития содействуют разрешению социальных проблем: обеспечение занятости и улучшение доступа к базовым общественным услугам в образовании, здравоохранении, жилье.^[2] Многие банки развития вносят вклад в устранение региональных и территориальных диспропорций и активно содействуют в этом, в том числе поддерживая сельское хозяйство регионов;

4) защита окружающей среды, адаптация к изменениям климата, устойчивое развитие. Это направление деятельности остается центральным у банков развития – они финансируют экологически чистые производства, вкладывают средства в энергетику и энергосберегающие проекты, проекты по борьбе с изменением климата и адаптации экономик к этим изменениям.

Иногда к этому направлению относят и территориальное устойчивое развитие, включая устранение диспропорций в региональном развитии и поддержку сельского хозяйства;

5) поддержание финансовой стабильности.

В мандат банков развития всех стран вносят требование участия банков развития в обеспечении устойчивости финансовой системы страны и валютно-финансовых рынков путем обеспечения доступа к финансированию в предкризисный и кризисный период. Контрциклическая деятельность банков развития, противодействие проблеме «финансовых пузырей» ныне одна из целей банков развития.

Исходя из указанных целей используются два следующих определения банков развития:

– «банк развития – это финансовый институт, обеспечивающий долгосрочное кредитование проектов с позитивными экстерналиями и не имеющих достаточного кредитования частных кредиторов»;

– «национальный банк развития есть финансовый институт для экономического развития и региональной интеграции путем долгосрочного финансирования или облегчения финансирования проектов, ожидающих позитивные экстерналии».

На первом месте по важности в экономике для банков развития, по мнению доклада ООН, являются инфраструктурные проекты в области энергетики, телекоммуникаций, транспорта, водных ресурсов, санитарии, утилизации отходов и т.д.

Развитые страны на инфраструктурные проекты расходуют около 5% ВВП, что составляет около 450 млрд. в год (по данным Всемирного банка), а азиатские страны около 250 млрд. (данные Азиатского банка развития). Всемирный банк считает, что развитые страны должны расходовать на инфраструктуру 7% ВВП, а бедные – 9% ВВП. Финансироваться подобные проекты могут только при участии национальных банков развития. Так, историческая статистика (OxfordAnalitica) показывает, что 70% инвестиций в инфраструктурные проекты в развивающихся странах идет из общественных фондов, как правило, через банки развития, 22% – от частного сектора и 8% от официальной помощи развитию. Для всех банков развития приоритетным направлением кредитования являются транспортная инфраструктура (примерно 29% от всех кредитов) и энергетика (16%).[\[3\]](#)

На втором месте по важности в национальной экономике для банков развития является развитие МСБ и микрокредитование. Напрямую или с помощью банков-партнеров институты развития организуют кредитование МСБ и особенно стартапов. При этом риски будут распределяться между государством, банком развития и банком-партнером, и бизнесом, что обусловит их взаимную заинтересованность в эффективной реализации проекта. Иногда, как,

например, в Канаде, с этой целью создаются специализированные банки развития МСБ. Но чаще универсальные банки развития имеют Программы финансовой и организационной поддержки малого и среднего бизнеса, включающие:

- ссуды на формирование оборотного капитала, лизинг оборудования, рефинансирование стандартизированных банковских ссуд малому и среднему бизнесу, участие в капитале малых и средних предприятий;
- предоставление гарантий по ссудам, страхование инновационных и внешнеторговых рисков;
- консалтинг, подбор и подготовка кадров, проведение тренингов и семинаров, организация обмена опытом, технической и деловой информацией, помощь в поиске источников финансирования и др., а также программы развития систем микрофинансирования (МФО):
- организационная поддержка формирования сетей МФО;
- субсидирование отдельных видов расходов МФО;
- целевое кредитование МФО;
- рефинансирование кредитов коммерческих банков МФО.
 - ◦ целях совершенствования механизмов кредитной поддержки МСБ, учитывая зарубежный опыт, необходимо:
- формирование системы гарантирования банковских кредитов для МСБ,
 - именно: создать сеть гарантийных фондов на основе бюджетных средств, средств коммерческих банков, страховых организаций, международных проектов и программ, а также при участии Банка развития;
- создание общественно-консультативного органа (с участием Совета по развитию предпринимательства, Министерства экономики, Банка развития и коммерческих банков-агентов, облисполкомов (Минского горисполкома) для постоянной оценки эффективности применяемых механизмов финансово-кредитной поддержки МСБ и оперативной выработки предложений по их совершенствованию.

Таким образом, в XXI веке задачи банков развития заключаются в следующем:

- участие в проектных исследованиях и проектном финансировании;
- участие в администрировании государственных программ кредитования;
- оказание технической помощи, моделирование и трансфер технологий;

- анализ экономической целесообразности капиталовложений;
- мобилизация ресурсов в целях выполнения государственных и экспортных программ, содействие инновационному развитию страны путем создания венчурных фондов;

а также

- помощь в привлечении капитала с международных рынков капитала;
- венчурное финансирование проектов и поддержка создания банков знаний;
- консалтинговые и инвестиционные услуги;
- лизинг, страхование;
- развитие предпринимательства и приватизации;
- проведение реструктуризации, развитие рынка капитала;
- содействие созданию обучающих центров предпринимательства.

Без сомнения, банки развития играли и будут играть большую роль в развитии экономики, оказывая финансовую поддержку тем отраслям, которые по разным причинам не попадают в поле деятельности коммерческих банков.[\[4\]](#) Дальнейшее развитие и модернизация банков развития позволит обеспечить доступ экономики к дешевым кредитным ресурсам и стимулировать ее развитие.

В XXI веке банки развития будут продолжать принимать активное участие в проектном финансировании, администрировании программ кредитования, оказании технической помощи и трансфере технологий, реализации пред инвестиционных, технико-экономических и проектных исследований, финансировании средних и малых предприятий, развитии узкоспециализированных кадров.[\[5\]](#) В общем, компетентность, гибкость, приспособляемость и инновационный потенциал банков развития в пределах их политической, экономической и социальной среды будут определять в будущем их важность для развития страны.

1.2 Классификация банков развития по моделям и мандатам

Несмотря на важную роль, которую играют банки развития в экономиках своих стран, нельзя четко и однозначно дать их классификацию. Банки развития

разнообразны и в разных странах отличаются по многим характеристикам, таким как:

- структура владения (полностью или частично государственная);
- цели и задачи (банк с узкой специализацией или универсальный банк);
- механизмы финансирования (привлечение или не привлечение депозитов субъектов хозяйствования);
- целевые клиенты и отрасли;
- механизмы кредитования (прямой или с помощью посредников);
- процентные ставки (субсидированные или рыночные);
- надзор и регулирование деятельности (специальная система или система, применяемая к частным кредитным организациям);
- структура корпоративного управления (количество государственных представителей в совете директоров);
- раскрытие информации.

Эти отличия не позволяют классифицировать все банки развития в одну группу.

Правовой статус банков развития. Все банки развития различаются полномочиям, результатам деятельности, формам собственности, характеру собственников, видам кредитования и финансовым продуктам, порядку регулирования, процедурам корпоративного управления.

Как правило, банки развития принадлежат государству и их деятельность контролируется правительством страны. Государство определяет стратегию развития банка и назначает его руководство. Однако доля государства в этих банках может быть разной. Большинство банков развития в мире находятся в полной собственности государства: 74% банков развития находятся в 100-процентной собственности государства, у 21% банков частные собственники – миноритарии, государство является миноритарным акционером только в 5 % банков развития (по некоторым данным из 750 банков только 11 частных).[\[6\]](#)

В некоторых странах банки развития исключительно оказывают агентские услуги правительству по реализации инвестиционных проектов и программ развития за

счет средств бюджета и иных государственных фондов, администрирование государственных финансовых вложений в экономику в качестве агента правительства. Фактически такой банк развития есть расчетный центр правительства и центр инвестиционной экспертизы. Как правило, каждое решение о финансировании в таком банке получает одобрение Наблюдательного совета.

В других странах банки развития имеют право самостоятельно принимать решения о финансировании однородных проектов в рамках государственных программ, направленных на развитие приоритетных секторов экономики. Государство в этом случае утверждает параметры и впоследствии контролирует их исполнение.

В третьих странах банки развития имеют право финансировать индивидуальные инвестиционные проекты путем совершения операций от своего имени и принимает на себя инвестиционные и кредитные риски. Банк действует в соответствии с утвержденными целями и принципами своей деятельности в условиях ограничений, установленных государством при утверждении государственных программ. Соответствие финансируемых проектов параметрам госпрограмм, как правило, контролирует правительство через процедуры корпоративного управления банком.

Глава 2 Роль банков развития в национальной банковской системе страны

2.1 Национальные универсальные банки развития

Деятельность большинства национальных банков развития ограничена рамками экономики своей страны. Созданные в 50-е гг. XX в. бнки развития сыграли важную роль в послевоенном восстановлении экономической инфраструктуры и модернизации базовых отраслей промышленности Германии, Италии, Франции, Японии, Южной Кореи. В настоящее время национальные банки развития существуют более чем в 30 странах мира, в том числе в Германии, Испании, Норвегии, Швеции, Канаде, Японии, Южной Корее, Китае, Индии, Бразилии, Мексике, Чехии, Венгрии, Польше и др. На территории СНГ первыми проявили интерес к их созданию Казахстан (создан в 2001 г. Банк развития Казахстана) и Россия (посредством реорганизации в 2007 г. Внешэкономбанка), а в 2011 г. такой банк был создан и в Республике Беларусь.[\[7\]](#)

Армянский банк развития (www.armdb.com) – частный банк, созданный в 1990 г., имеет отдельные признаки банка развития, активно участвуя в международных финансовых программах совместно со Всемирным банком и Международным агентством по содействию развитию сельского хозяйства. Обслуживает внутренний государственный долг. Осуществляет стандартные операции коммерческих банков.

09 августа 2012 г. был принят Закон Кыргызской Республики о Государственном банке развития с единственным акционером – Правительством в лице Фонда по управлению государственным имуществом. По нашим сведениям, банк так и не начал свою работу, а его функции отчасти выполняет Расчетно-сберегательная компания (РСК-банк), принадлежащая государству и входящая наряду с банками развития Казахстана, Беларуси и ВЭБом в Совет банков развития ЕАЭС.

Национальные банки развития, как правило, создают специализированные инвестиционные фонды финансирования перспективных и инновационных сегментов народного хозяйства. Фонды могут быть дочерними организациями банка и включать частные компании в качестве совладельцев. Это позволяет реализовывать в инновационных секторах (биотехнологии, альтернативная энергетика и др.) принцип ГЧП. Многие банки развития имеют лизинговые и консалтинговые компании, учебные центры.

Германский кредитный институт для восстановления (коротко – Банк развития Германии) (Kreditanstalt für Wiederaufbau – KfW, www.kfw.de) – один из десяти крупнейших банков страны с активами, превышающими 350 млрд. евро. KfW предоставил 12,7% от суммарных банковских кредитов немецкой экономике. Создан в 1948 г. с целью освоения средств плана Маршалла. Являясь банком федерального правительства (80%) и федеральных земель (20%) Германии, KfW стал стратегическим кредитором в рамках крупных проектов ГЧП.^[8] Надзор за работой KfW осуществляет федеральное Министерство финансов, а с 2013 г. на KfW распространяются выборочные надзорные нормы закона «О кредитных учреждениях». Выполнение этих норм в Германии контролирует Федеральное управление финансового надзора.

В состав Группы KfW входят четыре системообразующих банка, четыре дочерних компании и две компании с долевым участием, созданные в разное время и выполняющие различные функции. Важнейшие из структур KfW, кроме собственно KfW, Немецкий индустриальный банк (IKB), в котором KfW владеет долей в 37,9%, DEC – 100% дочка, обеспечивающая поддержку немецких предприятий,

инвестирующих в развивающиеся страны, KfW International Finance Inc – 100 % дочка, занятая выпуском краткосрочных финансовых инструментов.

Направления деятельности KfW включают в себя поддержку инвестиционных проектов не только в Германии, но и в других странах Европы, экспортное финансирование, финансирование кооперации, а также осуществление ряда агентских функций по поручению правительства.

Основное направление деятельности банка – содействие инвестициям, то есть не прямое финансирование проектов, а их софинансирование совместно с коммерческими банками. Деятельность KfW полностью освобождена от налогообложения. KfW является пятым в Европе эмитентом ценных бумаг после правительств Германии, Великобритании, Франции и Италии.^[9] В последние годы значительное внимание KfW уделяет проектам по борьбе с бедностью, защите окружающей среды и адаптации к изменениям климата в странах Юго-Восточной Европы, Африки, Азии, Латинской Америки. Только в 2013 г. KfW выделил на эти цели 5,3 млрд. евро. Из бюджета Германии KfW получает ежегодно примерно 2 млрд. евро для выполнения целей правительства и его международных обязательств.

KfW, благодаря рейтингу AAA (а его он имеет всегда благодаря гарантиям правительства ФРГ), имеет возможность выгодно рефинансироваться. KfW выдает кредиты за счет собственных средств (кредиты содействия) на условиях, близких к рыночным, и смешанные кредиты (кредиты развития) за счет собственных и бюджетных средств в успешно развивающихся и пороговых странах для экономически рентабельных проектов развития.

По направлениям финансирования примерно 55% KfW выделяет на инфраструктурные проекты (транспортная логистика, энергетика, финансы), 31% в социальные проекты, 3% – в сельское хозяйство.

Зарубежные проекты реализуются после заключения межправительственного соглашения между Германией и государством-партнером.

Банк развития Японии (Development Bank of Japan, www.dbj.jp) создан в

1951 г. в рамках плана послевоенной модернизации экономики Японии. В 1999 г. к нему присоединена Государственная финансовая корпорация развития Хоккайдо-Тохоку. В 2008 г. преобразован в акционерное общество, единственным акционером которого стало государство, и разработан план его поэтапной

приватизации.

Цель деятельности банка – реализация приоритетных направлений экономической и социальной политики государства, а миссия заключается в содействии экономическому и социальному развитию Японии посредством финансирования проектов, целью которых является устойчивое развитие японской экономики, повышение качества жизни населения, содействие развитию регионов.[\[10\]](#)

Его деятельность направлена на повышение общественного благосостояния, рациональное использование природных ресурсов, создание новых технологий и отраслей. Он признан основным финансовым институтом в стране, предоставляющим долгосрочное финансирование. К основным направлениям кредитования относятся комплексное финансирование инвестиционных проектов; поддержка экспорта товаров и услуг; финансирование приобретения машин и оборудования; кредитование субъектов малого и среднего предпринимательства. Кроме долгосрочных займов и кредитов, банк оказывает финансовые услуги: экспертизу долгосрочных проектов, консультационные услуги и др.

Бразильский банк развития – BNDES (www.bndes.gov.br) создан в 1952 г.

в целях содействия развитию промышленности и инфраструктуры в стране. BNDES является федеральным государственным унитарным предприятием и работает под руководством министерства развития, промышленности и внешней торговли.

Миссия BNDES заключается в содействии устойчивому развитию национальной экономики путем создания новых рабочих мест и сокращения социального и регионального неравенства.

Видение BNDES – банк, обеспечивающий прогрессивное инновационное развитие Бразилии.

В состав группы BNDES входят четыре дочерние компании:

- BNDESPAR – предоставление долевого финансирования;
- FINAME – финансирование производства и приобретения машин и оборудования;
- BNDES Limited, UK – поддержка бразильских предприятий за рубежом;
- EXIM Brazil – кредитование внешнеторговых операций, предоставление государственных гарантий по экспортным кредитам, страхование экспортных

кредитов и сделок от политических и других видов рисков.

2.2 Национальные специализированные банки развития

Специализированные банки развития имеют определенные преимущества перед универсальными. Они заключаются в лучшем понимании специфики отрасли, в большей адаптированности к процессам, протекающим в отрасли и в большей способности учесть ее специфику при оценке рисков. В то же время они не могут диверсифицировать свой портфель и больше подвержены спадам и подъемам отрасли.

Экспортно-импортные банки. Из специализированных банков развития наибольшее распространение получили экспортно-импортные банки (Эксимбанки) – они существуют практически в каждой стране. Экспортно-импортные банки призваны дополнять и поощрять частные банки, не конкурируя с ними в кредитовании внешней торговли. Основная их цель – государственная поддержка экспорта и, как правило, их прямым или косвенным владельцем является государство.[\[11\]](#)

Наряду с экспортно-импортными банками широкое распространение получили экспортно-кредитные агентства (ЭКА), осуществляющие поддержку экспорта в стране экспортера. К основным их услугам относятся: кредитование внешнеторговых операций, предоставление государственных гарантий по экспортным кредитам, страхование экспортных кредитов и сделок от политических и других видов рисков. Кроме того, ЭКА осуществляют организационную и информационно-аналитическую поддержку.

ЭКА создаются в форме государственных или частных компаний. Частные ЭКА, осуществляя поддержку экспортеров, пользуются поддержкой и контролем государства. Наиболее известные частные ЭКА: EulerHermes (ФРГ), COFACE (Франция), Atradius (Голландия). К известным государственным ЭКА относят Эксимбанк (США), NEXI (Япония), ECGD (Великобритания, основано еще в 1919 г.), Эксимбанк (Китай). Смешанную форму имеют SBCE (Бразилия), CESCE (Испания), SEK (Швеция), ECGE (Египет). Все ЭКА объединены в Бернский союз и Международную ассоциацию кредитного страхования.

В 1978 г. было подписано джентльменское соглашение (Arrangement on Officially Support Export Credits) ОЭСР, которое ограничило уровень государственной

поддержки экспорта. В 1994 г. уже в рамках ВТО было подписано новое соглашение по субсидиям и компенсационным мерам Agreement on Subsidies and Countervailing Measures. В результате доля экспортных проектов в мире, поддерживаемых банками развития, сократилась до 9 %.

Вместе с тем в ответ на финансовый кризис 2008-2009 гг. эксимбанки и ЭКА удвоили размеры действующих программ по стимулированию международной торговли и расширили линейки финансовых продуктов и подходов к оценке риска. Например, итальянская SACE начала страховать факторинговые сделки и финансировать дистрибьютеров, французская COFACE увеличила покрытие экспортных контрактов. Практически все ЭКА изменили методики риск-менеджмента, поставив в зависимость от риска размер премии (как правило, в зависимости от кластера риска ОЭСР, в который попала страна).[\[12\]](#)

Миссия эксимбанков заключается в оказании финансовой поддержки национальному экспорту, а также в консалтинговых услугах экспортерам и распространении информации об экспортных товарах за рубежом. Большую часть предлагаемых экспортными банками продуктов используют иностранные потребители – партнеры экспортеров.

Как правило, экспортные банки оказывают также поддержку национальным инвесторам для создания филиалов за рубежом.

Основные продукты экспортных банков:

- прямой экспортный кредит покупателю;
- косвенный экспортный кредит покупателю;
- рефинансирование экспортного кредита покупателю;
- предэкспортный кредит;
- прямой экспортный кредит поставщику;
- рефинансирование экспортного кредита поставщику;
- форфейтинг по документарному аккредитиву;
- форфейтинг дебиторской задолженности по экспортному договору со страхованием;

- банковские гарантии;
- документарные операции.

Эксимбанк США (Ex-ImBank, www.exim.gov) – один из наиболее старых (создан в 1934 г.) и крупных экспортно-импортных банков. Эксимбанк – государственное учреждение США, имеющее целью поддержку национальных экспортеров. Эксимбанк специализируется на крупных экспортных сделках на сумму свыше 10 млн. долл., по которым он предоставляет льготные кредиты покупателю или экспортеру. Банк может финансировать до 85% суммы контракта, однако в среднем финансирует около 65%, остальная часть финансируется коммерческими банками под гарантию Эксимбанка.[\[13\]](#)

Эксимбанк в основном осуществляет кредитование покупателей американских товаров из других стран, а также страхование экспортных сделок. Страхование экспортных кредитов банк осуществляет путем предоставления страховых полисов компаниям и коммерческим банкам для защиты от рисков неплатежа иностранных покупателей и заемщиков.

Страхуются практически любые риски – неплатежеспособность, политические и военные, а также валютные.

За более чем 80 лет работы Эксимбанк простимулировал экспорт США на мировые рынки на сумму более 0,6 трлн. долл. Основным источником ресурсов – долгосрочные кредиты Казначейства США и частных организаций. Капитал банка – 1 млрд. долл., резервный фонд – 1,7 млрд. долл.

Эксимбанк США сыграл критическую роль в финансировании в годы войны поставок по лендлизу, а в послевоенный период в реализации плана Маршалла.

В 2014 г. банк предоставил 20,5 млрд. долл. на поддержку экспорта, из которых 10 млрд. получили крупнейшие американские экспортеры: General Electric, Boeing, Caterpillar, General Dynamics, United Technologies.

С 1990 г. Эксимбанк начал кредитовать посткоммунистические страны. Эксимбанк США активно поддерживает малый и средний бизнес с помощью возобновляемой кредитной линии «Глобальный экспресс-кредит» в объеме до 5 млн. долл. в 2014 г., а также с помощью услуги экспресс-страхования. В то же время Конгресс США одно время считал Эксимбанк пережитком прошлого и в июле 2015 г. приостанавливал его работу, временно не продлив лицензию.

Экспортно-импортный банк Китая (ChinaEximBank, www.eximbank.gov.cn) основан в 1994 г., принадлежит и контролируется правительством КНР. Банк установил и поддерживает корреспондентские отношения более чем с 300 зарубежными банками мира. Эксимбанк Китая – ключевой канал финансирования экспорта и импорта и зарубежных инвестиционных проектов. Эксимбанк является основным банковским транзитером для иностранных займов и льготных кредитов.[\[14\]](#)

Капитал Эксимбанка превышает 0,6 млрд. долл., активы – 60 млрд. долл. Основными источниками средств Эксимбанка Китая являются выпуск облигаций, кредиты центрального банка Китая, заимствования на международных финансовых рынках.

После провозглашения лозунга «идти во вне» Эксимбанк активно развил инвестиционное кредитование деятельности китайских компаний за рубежом.

Эксимбанк Китая осуществляет:

- смешанное и транзитное кредитование;
- распределяет правительственные и коммерческие кредиты иностранных государств и экспортные кредиты на продукцию машиностроения и электроники;
- ведет операции по правительственным и коммерческим кредитам Китая иностранным государствам;
- обеспечивает страхование и гарантирование экспортных кредитов, страхование экспорта и импорта, а также расчеты по страхованию и рискам;
- реализует выпуск облигаций внутри страны и ценных бумаг за границей;
- регулирует операции с иностранной валютой;
- участвует в международных банковских структурах;
- ведет консультирование и оценку экспортно-импортных проектов;
- предоставляет услуги в сфере международного экспортного и технологического сотрудничества и торговли.

Предоставлением льготных кредитов покупателям китайской продукции Эксимбанк в значительной степени был опорой стремительного роста экспорта Китая.

После вступления Китая в ВТО прирост экспортного кредитования банком составлял 45,7%, что позволило стране наращивать экспорт на 35% в год и, главное, увеличить в экспорте долю высокотехнологичной продукции с 25% в 1993 г. до 52% в 2005 г.

С 2007 г. Эксимбанк Китая объявил о начале своей реформы по преобразованию из политического в коммерческий при существенном увеличении кредитования для импортеров.

Все кредиты экспортерам Эксимбанка Китая должны быть застрахованы Китайской корпорацией страхования экспортного кредитования (SINOSURE), которая является вторым элементом государственной поддержки экспорта. SINOSURE основана в 2001 г. с целью страхования экспортных кредитов и инвестиций, а также выпуска гарантий.

Объем экспортных кредитов Эксимбанка Китая составляет стабильно около 0,5% ВВП, объем гарантий SINOSURE достигает от 0,8 до 1,1% ВВП Китая.

В России Эксимбанк Китая прокредитовал на 42 млн. долл. реконструкцию Тамбовской ТЭЦ-2, на 654,16 млн. долл. строительство завода по производству сульфатной беленой целлюлозы мощностью 400 тыс. т. в год на базе целлюлозно-картонного комбината на льготных условиях (срок около 10 лет с отсрочкой в 5 лет под 4,5%). Кредитует Белджи (158,7 млн. долл., банк-агент Сбербанк России), БЖД (175 млн. долл. для приобретения 18 электровозов и электрификации участка Молодечно-Гудогай), Мосэнерго.

Тюрк Эксимбанк (TurkEximbank, www.eximbank.gov.tr). Тюркэкс-имбанк является государственным банком, действующим в качестве инструмента стимулирования правительством экспорта. Основные задачи Тюркэкс-имбанка: продвижение экспорта Турции за счет диверсификации, поиск новых рынков для традиционных и нетрадиционных турецких товаров. Банк предлагает кредитные, страховые и гарантийные продукты.

Чешский экспортный банк (www.seb.cz) создан в 1995 г. и является неотъемлемой частью системы государственной экспортной политики страны.

В стране разработана Концепция государственной политики по поддержке экспорта, согласно которой ставка делается на МСБ.

Деятельность эксимбанков направлена на снижение стоимости и увеличение сроков возврата средств для финансирования экспорта за счет государственной поддержки. Эксимбанки также поддерживают импорт высокотехнологичных инвестиционных товаров.

Банки развития для поддержки МСБ и промышленного развития Для поддержки МСБ во многих странах создают специальные финансовые институты. В качестве примера рассмотрим канадский банк развития бизнеса.

Канадский банк развития бизнеса (BusinessDevelopmentBankofCanada, www.bdc.ca) был создан в 1995 г. путем реорганизации Федерального банка развития бизнеса, который, в свою очередь, являлся преемником со-зданного в 1944 г.

Промышленного банка развития. Он представляет собой акционерное общество со 100-процентным государственным участием. По-дотчетен Парламенту Канады и курируется министром промышленности с упором на технологии и экспорт. Дивиденды перечисляются в бюджет.

Основными финансовыми продуктами и услугами банка являются:

- долгосрочное проектное финансирование;
- кредиты на пополнение оборотных средств;
- синдицированные кредиты;
- смешанное долговое и доленое финансирование;
- венчурное финансирование малого и среднего бизнеса;
- прямые и портфельные инвестиции в компании высокотехнологичных отраслей;
- долговые финансовые инструменты, гарантированные правительством Канады;
- консультационные услуги канадским малым предприятиям. Канадский банк развития бизнеса осуществляет финансирование в первую очередь малых и средних предприятий, отдавая приоритет инновационным, наукоемким и ориентированным на экспорт отраслям. Кредитует напрямую, поэтому имеет более 100 филиалов.

Банк индустриального развития Индии (IndustrialDevelopmentBankofIndia – IDBI, www.idbi.com) был создан в 1964 г. как дочерняя структура Резервного банка Индии. В 1976 г. собственником IDBI стало правительство Индии, а в 2004 г. банк

был преобразован в акционерную компанию с ограниченной ответственностью со 100-процентным государственным участием.

В 2010 г. доля государства в капитале IDBI снизилась до 52,68% при установленном законодательством минимальном уровне в размере 51%, а к концу 2012 г. под воздействием мирового финансового кризиса она снова выросла до 70,52%.

Основные направления деятельности – финансирование развития и модернизации крупных и средних промышленных предприятий в приоритетных отраслях экономики: обрабатывающая, пищевая, горнодобывающая, судостроительная, медицинская промышленность, транспорт, гостиничное хозяйство, информационные технологии, здравоохранение, генерация и распределение энергии; тестирование и ремонт автотранспорта, исследования и разработки для создания промышленного роста. Банк выполняет также функцию координатора деятельности всех финансовых институтов развития Индии по кредитованию и финансированию отраслей промышленности, а также по продвижению на внешние рынки промышленной продукции.[\[15\]](#) Один из немногих банков развития, занимающийся розничным кредитованием.

Банки развития для поддержки сельского хозяйства

Главная проблема финансирования в сельском хозяйстве – его зачастую низкая эффективность, сезонность, долгосрочность сельскохозяйственной деятельности. В 2002-2013 гг. CGAP провел серию исследований по повышению эффективности аграрного финансирования (материалы можно найти на сайте ВБ).

В 2009 г. создана Евразийская Ассоциация сельскохозяйственного кредита со штаб-квартирой в Минске.

Банки сельскохозяйственного развития тесно взаимодействуют с Международным фондом сельскохозяйственного развития (International Fund for Agricultural Development – IFAD), www.ifad.org.

Сельскохозяйственный банк Китая (Agriculture Cooperative Bank) – один из крупнейших банков КНР, основанный Мао Цзедунем в 1951 г. для помощи колхозам.

Долгое время выполнял функции специализированного (сельскохозяйственного) банка развития, однако с 1993 г. был преобразован в государственно-коммерческий, а с 2004 г. в акционерный. К 2010 г. объем разрешенных IPO превысил 22 млрд. долл., сделав его крупнейшим первичным размещением в мире. В 2015 г. это третий банк мира (по версии Forbes) после ICBC и

ChinaConstructionBank.

С 1994 г. функции сельскохозяйственного банка развития взял на себя AgricultureDevelopmentBankofChina – ADBC (Банк сельскохозяйственного развития Китая), который поддерживает развитие сельского хозяйства на основе господдержки. Зарегистрированный капитал около 2,5 млрд. долл. Выдача банком кредитов осуществляется строго в соответствии с правительственной программой. Банк также является агентом по бюджетной поддержке сельхозпроизводителей, через банк идут государственные закупки, поэтому он играет важную роль в поддержании стабильности цен. В отличие от других банков развития он имеет обширную сеть отделений в уездах, всего в стране насчитывается 2279 подразделений с численностью персонала более 50 тыс. человек.

Россельхозбанк (АО «Российский сельскохозяйственный банк», www.rshb.ru) создан в 2000 г. Единственный собственник – правительство в лице Росимущества РФ. В начале 2010 г. создал «Торговый дом «Агроторг» для реализации активов, взысканных в счет неоплаченных долгов. По кредитованию АПК в России банк занимает 1-е место и 2-е место по размеру банковской сети. Россельхозбанк – агент Правительства России по выполнению федеральных целевых программ в аграрном комплексе.

Фонд развития Шелкового пути (SilkRoadFundCoLtd) учрежден Эксим-банком и Банком развития Китая, суверенным фондом благосостояния Китая. Генеральный директор Фонда Шелкового пути – ВангЯнджи.

Фонд шелкового пути аккумулирует средства и размещает их для инвестиций в рамках стратегической инициативы Китая – Экономический пояс Нового Шелкового пути («Один пояс и один путь»).

В рамках «Нового шелкового пути» Китай намерен связать экономики Китая и ЕС сетью наземных маршрутов по территории ЕАЭС. Плюс модернизировать инфраструктуру морских перевозок из Китая в Европу – проект Морской шелковый путь. С целью реализации проектов создан фонд развития Шелкового пути в 40 млрд. долл. с возможностью докапитализации.

Строительство уникальной сети дорог между двумя крупнейшими рынками мира Азия и ЕС (взаимный товарооборот 0,5 трлн. долл.) уже началось. Сухопутный проект, сокращенно называемый «Один пояс, один путь», состоит из автомобильных и железных дорог, трубопроводов и телекоммуникационных сетей, которые свяжут Китай, Центральную Азию, Ближний Восток, Россию, Беларусь, ЕС.

Пока же по будущему Шелковому пути через Беларусь курсируют восемь контейнерных поездов: Китай – Польша (Чэнду-Лодзь), Китай – Германия (Чжэнчжоу-Гамбург), (Чунцин-Дуйсбург), BMW Германия- Китай (Дуйсбург-Чунцин, через Достык), Польша/Чехия – Китай (Ухань). Поезд из Китая в Германию проходит примерно за 17 дней, что на 20-30 дней быстрее, чем перевозка морем.

Главное в проекте Экономический пояс Нового Шелкового пути – сотни совместных с Китаем предприятий. Первые из них уже зарегистрированы в Китайско-белорусском индустриальном парке.

В России Фонд развития Шелкового пути в 2015 г. подписал соглашение с ВЭБом и Российским фондом прямых инвестиций о сотрудничестве в области проектного финансирования.

Заключение

После финансовых кризисов конца XX и начала XXI века, вызвавших споры о новой роли государства в рыночной экономике, возрос интерес к переосмыслению роли финансовых институтов развития. Инициатива принадлежала Департаменту социально-экономических дел ООН и ЮНКТАД, которые приняли ряд важных документов по финансированию развития (Монтеррей, Доха, Аддис-Абеба). Всемирный банк в свою очередь провел анкетирование примерно 500 банков развития и обобщил в докладе их опыт работы (к этому докладу мы многократно возвращались по тексту книги). Стали появляться и теоретические работы, в которых исследуются место и роль институтов развития среди других рыночных институтов. Вместе с тем малоисследованными остаются ряд как теоретических, так и практических вопросов.

Важнейшие из них:

- какими должны быть пруденциальные нормативы для банков развития, и кто должен их контролировать?
- как регулировать деятельность региональных (многосторонних) банков развития?
- как государству координировать работу и создать синергетический эффект от системы финансовых институтов развития страны (универсальных и специальных)

банков, фондов, гарантийных и страховых агентств)?

- как лучшим образом организовать взаимодействие национальных институтов развития с региональными и международными банками и фондами развития?

- как найти баланс между эффективностью банка развития и результативностью его деятельности для экономического развития страны?

Список использованной литературы

1. Белозеров, С.А. Банковское дело: Учебник / С.А. Белозеров, О.В. Мотовилов. - М.: Проспект, 2015. - 408 с.
2. Бурдина, А.А. Банковское дело / А.А. Бурдина. - М.: МАИ, 2014. - 96 с.
3. Валенцева, Н.И. Банковское дело: Учебник / О.И. Лаврушин, Н.И. Валенцева; Под ред. О.И. Лаврушина. - М.: КноРус, 2013. - 800 с.
4. Жуков, Е.Ф. Банковское дело: Учебник / Е.Ф. Жуков. - Люберцы: Юрайт, 2015. - 591 с.
5. Иванова, Т.Ю. Банковское дело. Управление в современном банке / Т.Ю. Иванова. - М.: КноРус, 2012. - 304 с.
6. Кабушкин, Н.И. Банковское дело. Экспресс-курс / Н.И. Кабушкин. - М.: КноРус, 2012. - 352 с.
7. Киреев, В.Л. Банковское дело: Учебник / В.Л. Киреев, О.Л. Козлова. - М.: КноРус, 2012. - 240 с.
8. Костерина, Т.М. Банковское дело: Учебник для бакалавров / Т.М. Костерина. - М.: Юрайт, 2013. - 332 с.
9. Костерина, Т.М. Банковское дело: Учебник для СПО / Т.М. Костерина. - Люберцы: Юрайт, 2015. - 332 с.
10. Костерина, Т.М. Банковское дело: Учебник для академического бакалавриата / Т.М. Костерина. - Люберцы: Юрайт, 2016. - 332 с.
11. Лаврушин, О.И. Банковское дело: современная система кредитования: Учебное пособие / О.И. Лаврушин, О.Н. Афанасьева. - М.: КноРус, 2013. - 360 с.
12. Ларина, О.И. Банковское дело. практикум: Учебное пособие для академического бакалавриата / О.И. Ларина. - Люберцы: Юрайт, 2015. - 251 с.
13. Ларина, О.И. Банковское дело. практикум: Учебное пособие для академического бакалавриата / О.И. Ларина. - Люберцы: Юрайт, 2016. - 251 с.
14. Мотовилов, О.В. Банковское дело: Учебник / О.В. Мотовилов, С.А. Белозеров. - М.: Проспект, 2013. - 408 с.

15. Ольхова, Р.Г. Банковское дело: управление в современном банке: Учебное пособие / Р.Г. Ольхова. - М.: КноРус, 2012. - 304 с.
 16. Перетятыко, Н.М. Банковское дело. Управление в современном банке: Учебное пособие / Н.М. Перетятыко, А.А. Рождествина. - М.: КноРус, 2013. - 304 с.
 17. Разу, М.Л. Банковское дело. Современная система кредитования (Бакалавриат и Магистратура) / М.Л. Разу. - М.: КноРус, 2013. - 360 с.
 18. Сафрончук, М.В. Банковское дело. Розничный бизнес: Учебное пособие / М.В. Сафрончук. - М.: КноРус, 2013. - 416 с.
 19. Семибратова, О.И. Банковское дело: Учеб. для учащихся нач. проф. образования / О.И. Семибратова. - М.: ИЦ Академия, 2012. - 224 с.
 20. Стародубцева, Е.Б. Банковское дело: Учебник для бакалавров / Е.Ф. Жуков, Ю.А. Соколов, Е.Б. Стародубцева; Под ред. Е.Ф. Жукова. - М.: Юрайт, 2012. - 591 с.
 21. Тавасиев, А.М. Банковское дело: Учебник для бакалавров / А.М. Тавасиев. - М.: Юрайт, 2013. - 647 с.
 22. Тавасиев, А.М. Банковское дело: словарь официальных терминов с комментариями / А.М. Тавасиев, Н.К. Алексеев. - М.: Дашков и К, 2012. - 656 с.
 23. Тавасиев, А.М. Банковское дело: словарь официальных терминов с комментариями / А.М. Тавасиев, Н.К. Алексеев. - М.: Дашков и К, 2015. - 656 с.
 24. Фаронов, В.В. Банковское дело (для бакалавров)(изд:10) / В.В. Фаронов. - М.: КноРус, 2013. - 800 с.
 25. Фёдорова, Н.В. Банковское дело. Задачи и тесты (для бакалавров): Учебное пособие / Н.В. Фёдорова, О.Ю. Минченкова. - М.: КноРус, 2014. - 328 с.
 26. Банковское дело. Управление и технологии: Учебник / Под ред. А.М. Тавасиева. - М.: ЮНИТИ, 2012. - 671 с.
 27. Банковское дело. Управление и технологии: Учебник / Под ред. А.М. Тавасиева. - М.: ЮНИТИ, 2014. - 671 с.
 28. Банковское дело: Учебник / Под ред. Е.Ф. Жукова, Н.Д. Эриашвили. - М.: ЮНИТИ, 2012. - 687 с.
 29. Банковское дело: Учебник. / Под ред. Е.Ф. Жукова, Н.Д. Эриашвили. - М.: ЮНИТИ, 2016. - 687 с.
-
1. Костерина, Т.М. Банковское дело: Учебник для академического бакалавриата / Т.М. Костерина. - Люберцы: Юрайт, 2016. - 332 с. [↑](#)
 2. Белозеров, С.А. Банковское дело: Учебник / С.А. Белозеров, О.В. Мотовилов. - М.: Проспект, 2015. - 408 с. [↑](#)

3. Банковское дело: Учебник. / Под ред. Е.Ф. Жукова, Н.Д. Эриашвили. - М.: ЮНИТИ, 2016. - 687 с. [↑](#)
4. Тавасиев, А.М. Банковское дело: словарь официальных терминов с комментариями / А.М. Тавасиев, Н.К. Алексеев. - М.: Дашков и К, 2012. - 656 с. [↑](#)
5. Бурдина, А.А. Банковское дело / А.А. Бурдина. - М.: МАИ, 2014. - 96 с [↑](#)
6. Валенцева, Н.И. Банковское дело: Учебник / О.И. Лаврушин, Н.И. Валенцева; Под ред. О.И. Лаврушина. - М.: КноРус, 2013. - 800 с. [↑](#)
7. Жуков, Е.Ф. Банковское дело: Учебник / Е.Ф. Жуков. - Люберцы: Юрайт, 2015. - 591 с. [↑](#)
8. Иванова, Т.Ю. Банковское дело. Управление в современном банке / Т.Ю. Иванова. - М.: КноРус, 2012. - 304 с. [↑](#)
9. Кабушкин, Н.И. Банковское дело. Экспресс-курс / Н.И. Кабушкин. - М.: КноРус, 2012. - 352 с. [↑](#)
10. Тавасиев, А.М. Банковское дело: словарь официальных терминов с комментариями / А.М. Тавасиев, Н.К. Алексеев. - М.: Дашков и К, 2015. - 656 с. [↑](#)
11. Тавасиев, А.М. Банковское дело: Учебник для бакалавров / А.М. Тавасиев. - М.: Юрайт, 2013. - 647 с. [↑](#)
12. Семибратова, О.И. Банковское дело: Учеб. для учащихся нач. проф. образования / О.И. Семибратова. - М.: ИЦ Академия, 2012. - 224 с. [↑](#)
13. Ларина, О.И. Банковское дело. практикум: Учебное пособие для академического бакалавриата / О.И. Ларина. - Люберцы: Юрайт, 2016. - 251 с. [↑](#)

14. Киреев, В.Л. Банковское дело: Учебник / В.Л. Киреев, О.Л. Козлова. - М.: КноРус, 2012. - 240 с. [↑](#)

15. Костерина, Т.М. Банковское дело: Учебник для бакалавров / Т.М. Костерина. - М.: Юрайт, 2013. - 332 с. [↑](#)